



やらまいか

クラブテーマ：新たなチャレンジ、さらなるレベルアップ

会長/柴田浩志 幹事/杉浦節子 会報委員会/吉田 悟・浅野 晋 例会/毎週火曜日 12:30 豊川商工会議所
事務局/豊川市豊川町辺通 44 豊川商工会議所会館内 TEL0533-86-2535 Fax0533-86-8889 HP/<http://toyokawahoi.tank.jp>

本年度第13回 通算1544回 2018年10月9日(火)	出席報告	会員総数	出席者数	出席率	9/26 修正出席率
		68名	38名	59.4%	100%

ゲスト:(なし) ビジター:メーキャップ受付30名

★会長あいさつ

柴田浩志会長



こんばんは。だいぶ秋めいて来ました。この時間ですと、外はもう暗いです。季節はちゃんと廻っています。

本日の例会は、ロータリー情報の担当例会です。ロータリーがどのような活動をしているかどうかを会員の皆さんに知らせる委員会です。特に、新入会員には、ロータリーの情報を与えると言う委員会です。今日は、副委員長長の野中さんが卓話をされるそうです。

11月11日の地区大会の当日のご案内が本日されています。今回は全員登録をしていますので、是非とも大勢の皆さんのご出席をお願いします。通常名古屋で行われるのですが、蒲郡クラブが頑張っていて蒲郡で開催すると言う事ですので、東三河分区として応援をしたいと思っています。

地区大会の記念講演が浅田次郎さんです。皆さんもご存知だと思います。私は、浅田次郎さんの小説が大好きで、文庫本になっているものは全て読んでいます。人情味のある話が多く、読むと涙が思わず出てきてしまうお話が多いです。三島由紀夫さんが割腹自殺をしたことに影響を受けて、自衛隊に入ったこと。アパレルの裏の裏の話など楽しいお話が聞けるのではないかと思います。大変楽しみにしています。

全員登録ですが、慰労会もいつもの通り行いたいと思っていますので大勢の参加をお願いします。

★幹事報告

杉浦節子幹事

例会臨時変更について
地区大会の当日出欠確認について

★ロータリー情報担当例会

委員長あいさつ

柴田勝委員長



こんばんは。ロータリー情報委員会は、柴田会長が挨拶の中で言われたので申し上げます。

一つ思い出して頂きたいことがあります。今から20年前の平成10年10月10日に、隣の財賀寺に横綱貴乃花が土俵入りに来ました。全盛期だった貴乃花が、貴闘力と安芸乃島を引き連れて、赤じゅうたんの階段を上って、仁王様の前で土俵入りを披露されました。今は、元貴乃花親方がテレビで話題になっています。

3年、5年、10年、20年と経つと世の中が変わります。この我がクラブも34年目です。変わらないように皆さんと共に頑張りたいと思います。

今日は、野中副委員長の素晴らしいお話が聞けるとと思います。よろしくをお願いします。

卓話「4年間あれこれ」野中泰志副委員長



皆さん、こんにちは。久しぶりで卓話で緊張をしております。

ロータリー情報とは関係のない話になりますが、この4年間、

どんな仕事をしているかについてお話をさせて頂きたいと思います。

4年前に職が無くなりまして、明日の生活をどうしようとなりました。人生初めてのことで、非正規雇用とは、まさにこのことなんだと痛感しました。保険証が無くなり退職金もありません、国民年金はまだもらえません。それで、どうするかから始まりました。

以前、このクラブの会員だった富田さんが、妻の会社の社労士をして頂いていたので相談をしました。取りあえず、奥さんの扶養に入りなさいということになりました。かっこ悪い思いで市役所で手続きをしました。

それから何もする気が起きずもしないという生活を半年ほどやっていました。妻に情けないと言われて、一念奮起、商売をするしかないと決意し、丁度平成8年に作った㈱NONAKAと言う休眠中の会社を再開しました。

妻の会社の日本メカケミカルは化学薬品を作っていて、自動車関連の工場に納品をしていましたので、それ以外の分野への販売をする会社として設立しました。日本メカケミカルの取引先を冒さない形で営業をしていました。お客さんに何が必要かを聞きながら、新しいものを研究開発したりしました。

化粧品製造の免許があったので、美容院の毛染めが衣服につくので、それを落とす洗剤を開発して、全国の美容院に販売することが出来ました。

今回折角営業を再開するなら日本メカケミカルが作った自社製品をもっと広く広めることが出来ないかと思いました。でも1軒1軒回って営業しても、門前払いで上手くいかず、商売人としては失格だと痛感しました。

うちの会社の製品は、コストが掛かっているので高いです。大量生産の大手には勝てないので、付加価値を付けて販売できるようにしようと考えました。

まずは、妻の得意な洗剤を作ってもらいました。それは「スノーエンジェル」という工業用手洗い洗剤です。

アメリカの樹脂スクラブが環境を害し危険ということで作れなくなりました。それに変わる洗剤です。スクラブが食品で出来ているのがこの洗剤の特徴です。手にケガをしていても

沁みないし、水でスクラブが溶けるため、シンクや配管も汚さないし、詰まらせません。

でも、金額が高いので、なかなか売れませんでした。

環境対策に価値を認める企業を探して、羽田空港の全日空にサンプルを持って営業をしました。ですが、そんなに簡単に営業できませんので、知り合いの人をお願いをして技術部関係の人を紹介してもらいました。最初は当初からある当社の化学薬品の紹介をしましたが、ボーイング関連の認定製品でないと使えないという事でした。働いている人たちの物なら自分たちが選ぶことが出来ると言われたので、このスノーエンジェルを紹介しました。環境に優しいと言う事で興味を持ってくれたのでサンプルを置いて来ました。半年たっても連絡がなかったので、連絡をしたらサンプルが少な過ぎたことが分かったので、大量にサンプルを届けたら、3ヶ月程で注文を頂く事が出来、羽田に納品することが出来ました。次は地元のセントレアにも置いて頂きたいと思って、羽田空港からの紹介をもらって、すんなりと納品することに成功しました。今は関西国際空港を紹介してもらっている所です。少しずつですが、このようにご縁を頂きながら、売り込みをしています。

うちの主の製品はさび止めなので、どうしてもさび止めを売りたいということで、一番必要になるのは、海上自衛隊の船ではないかと思ひまして売り込みに行きました。昔からの知り合いの方に、海上自衛隊を紹介してもらいました。防衛相の本庁に出掛け、最初は世間話をしながら、何とか自衛隊に納めたいと言う話をして帰ってまいりました。数日後



にオファーがありまして、横須賀の船体課長を紹介して頂きました。横須賀には、隊員が自由に使える倉庫に、うちのさび止めとスノーエンジェルを置いて頂けることになりました。自衛隊に置かれている消耗品には、管理番号がついています。2つの管理番号を頂く事が出来ました。普通はこんなに簡単に管理番号をもらうことは出来ませんと先輩業者から話を聞いて、有難いことだと思いました。ただ、自衛隊に納品する口座を持ってないので、信頼のおける出入り業者さんを紹介してもらい、そこを通じて納品させて頂く事が出来るようになりました。主要な大きな基地にはすべて回りました。少しずつですが色々なところに納品することが出来るようになりました。

今年度新しい製品を発売しました。オイルステンのようなものですが、アメリカの会社が潰れて、特許が訳わからなくなって、残った商品をうちへ持ってきて、同じものは作れないかと言われて、受けてできたものを販売するようになりました。今後、カーマの様な量販店に置いて頂けると販売数が増えていくと思っています。

自社製品を紹介します。

次世代ワックスコートは、プレス金型の屋外保管用の防錆力強化をする製品です。

タッチアップスプレーは、塗料入りの防錆材です。灰色、暗い灰色、灰青緑色とあり、今回白色を新しく作って、ガードレールや標識の下の部分に使ってもらえるように、豊川市にもサンプルを届けて使ってもらっています。

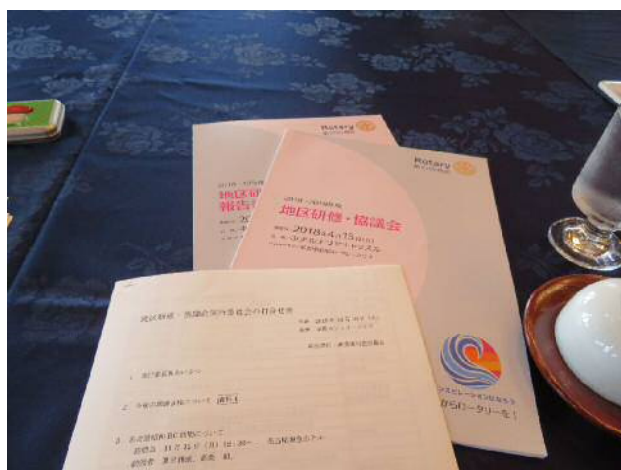
落選した時には、ロータリーをやめようかと思ったこともありました。その時妻から「安藤さんに入れてもらったのだから、ロータリーはやめないでいいよ」と言ってもらいました。このときばかりは妻に本当に感謝をしました。皆さんに頂いたご縁で、ここまでやって来れました。金田会長年度に、会計と言うお役を頂き、ロータリーにも私の居場所を作って頂きました。くじけそうな時にも毎週ロータリーの例会にだけは来る事が出来ました。おかげさまで、普通に仕事をする事が出来る様になりました。本当に皆さんに感謝をしたいと思います。これからも色々精進して頑張っていきたいと思っております。今後ともよろしくお願いします。本日はありがとうございました。

★ニコニコボックス

柴田 勝会員	本日の例会担当
滝下 勲会員	誕生日を祝って頂き
加山昌弘会員	〃
細井 勉会員	〃
柴田 勝会員	〃
石黒貴也会員	〃
杉浦節子会員	〃
山本章吾会員	〃
梅田喜嗣会員	結婚記念日を祝って頂き
加藤哲山会員	〃
小野喜明会員	〃
来山健一会員	〃
半田富男会員	誕生日・結婚を祝って頂き
林 博宣会員	〃
ゴルフ同好会	馬券の売上の一部

★委員会活動

10月10日2019-20年度地区研修・協議会実行委員会が開催されました。いよいよスタートです。皆さんご協力よろしくお願ひします。



会報担当：吉田 悟会員・浅野 晋会員