2021-22 年度　ROTARY　CLUB　OF　TOYOKAWA　HOI CLUB　WEEKLY

やらまいか

クラブテーマ：みんな仲良く!地域に、地球に奉仕しよう!

会長／林　博宣　幹事／小田伊佐浩　会報委員会／青谷友章・大仁孝泰　例会／毎週火曜日 12：30　豊川商工会議所
事務局／豊川市豊川町辺通 4-4 豊川商工会議所会館内　℡0533-86-2535　Fax0533-86-8889　HP：http://toyokawahoi.tank.jp/

本年度第３６回　通算１６７５回 ２０２２年５月２４日（火）	出席報告	会員総数	出席者数	出席率	5/10 修正出席率
		７２名	３７名	５７．８％	８４．４％

ゲスト：（なし）　ビジター：（なし）

★会長あいさつ　林　博宣会長

こんにちは。今日からクールビスということで、私と幹事はノーネクタイにしました。

先週の 19 日木曜日に親睦委員会の最後の行事として春の行楽が行われました。伊勢神宮と新商業施設の多気 VISON に行きました。伊勢神宮は特別参拝をさせて頂き、私は今回で 4 回目になります。毎回、清々しい気持ちになります。加藤委員長をはじめとする親睦委員会の皆さん、鈴木忍会員、お世話になりました。ご参加いただきました皆さん、ありがとうございました。

5 月 12 日に豊川中ライオンズクラブの創立 50 周年記念式典があり出席をして参りました。豊川市長、小野会頭をはじめ、東三河の各ライオンズクラブの代表者など、百十数名が参加されて盛大に行われました。豊川中ライオンズクラブの会員数は、現在 40 名前後だそうですが、女性会員が 3 割いらっしゃるそうです。ロータリークラブも女性会員をまだまだ増やせるのではないかと感じました。皆さん、宜しくお願いします。

本日、皆さんのお手元に豊川閣妙厳寺の「令和の大事業　新法堂・位牌堂建築へのご協力のお願い」の趣意書を資料として配布させて頂きました。先日、小野会頭の声掛けで、豊川閣の新法堂・位牌堂建築に伴う打合せ会がありました。趣意書をご一読いただき、ご協力できる方は宜しくお願いします。

本日の例会プログラムは、柴田陽一会員の新入会員スピーチです。本年度入会された方のスピーチが全て終わります。柴田会員とは青年会議所の同期卒業生になります。楽天でのネット販売を随分早くから取り組まれていた聞いてます。そのあたりのお話も聞けるのではないかと思っています。宜しくお願いします。

最後に早川喬俊会員が、豊川市議会議長に選任されました。おめでとうございます。

★幹事報告　小田伊佐浩幹事

例会臨時変更のお知らせ
最終例会の送迎バスについて
豊川市寄贈のジンダイアケボノの業界雑誌掲載の件
豊川閣妙厳寺の新法堂と位牌堂建築協力依頼の件

★新入会員スピーチ　柴田陽一会員

皆さん、こんにちは。

「松並木」という称号で、インターネットで販売をしております。創業は、明治 18 年で私が 4 代目になります。繊維一筋で、織物をずっとやっておりましたが、先代の父の代で、綿を漂白することを始めまして、それで今は生計を立てております。

「創業 130 余年の信頼と実績、昔ながらの肌に優しい松並木の特許取得無添加ガーゼ」ということで、

ガーゼケット、枕、パジャマなどを作っています。ヌーディコットンというの名前は私が作りまして、登録商標しています。ヌーディコットンを検索すると、当社しか出てきません。カタログの中に「ここがスゴイ」とありますが、商売をしていくうえで、ここが大事です。「◎肌がチクチク、カサカサしない　◎選択をするたびにやわらかくなる　◎１年中使えるすぐれもの　◎夏は涼しく、サラサラ朝までぐっすり眠られる　◎冬はぬくぬく、朝までぐっすり眠られる」ガーゼは夏だけというイメージがされますが、うちのは夏も冬も１年中使えます。冬はガーゼケットではなくて、布団カバーです。布団カバーを使うと蒸れがなく暖かく、羽毛布団と相性が抜群で、布団を蹴って目が覚めるということはありません。それが特徴の一つです。吸水性が良く、保温力があり、汗を外に出してくれるので、朝まで起きることなく快眠ができます。

ヨウ素反応は、小学校の理科の実験でやったことあると思います。ヨウ素反応はでんぷんなどに反応します。でんぷんは、織物を織る時にノリをつけていますので、そのノリが残っているかどうかということです。うちのは残っていないということになります。

ドイツ発祥のエコテックスという規格があり、費用は年間 80 万～100 万円掛かるのですが、それの認証を得ております。１番厳しいランクで、赤ちゃんがなめても安心という承認を頂いております。

昔ながらの独自加工で､高圧釜方式｢キヤー精錬｣という方法で加工しています。精錬とは、不純物を取り除くという工程です。工程の中で、不純物を取り除く工程が一番難しいです。他の加工の機械では残りますが､うちでは全て取り除くことができます。だから、うちの製品を真似して作っても、どこか肌触りが違い、真似できません。

ドビー織機の多重織で織物をつくる技術がありますが、それを使ってガーゼのようにみえるジャガード織物がありますが、うちの本物ガーゼとは違います。加工から仕上げまで、すべて日本で行っています。

一番の売れ筋商品は、ガーゼケットになります。ガーゼを５枚重ねて作ってあります。無添加のガーゼだからずれません。無添加と言う以上は、化学染料は使いたくなくて、化学物質を全く使用していません。

他には、枕カバー、シーツ、タオル、ハンカチなどあります。ギフトも色々とあります。

今日、皆さんのお手元にうちの製品を配布させて頂きました。大きめタオルです。これだけで体全部拭けますので、重宝すると思います。皆さんはタオルを使う時にこすると思いますが、このガーゼタオルは押さえれば吸水します。一瞬で水滴がなくなります。是非お使いください。このサイズは非売品になります。

ここまでがうちの製品についての紹介になります。

自己紹介をします。私は 33 年生まれで 63 歳になります。父が 30 歳、母が 28 歳の時に生まれました。私の兄弟は姉が３人います。31 歳で結婚して、家族は妻、娘が３人います。今は大学生の娘が１人います。出身の学校は、西部中学校卒、蒲郡高校卒になります。高校生の時にアマチュア無線の免許を取りました。海外に英語を習いながら行ったこともあります。その後に大学に進み、アマチュア無線クラブに入り、アンテナを作ったり、アメ横に行ってアンプを買ったりして自分で作っていました。この電気好きが今の自分の一つの要素になっています。

大学に入学した５月に父が 49 歳で亡くなりました。一家の大黒柱が亡くなって、叔父さんが経営を継ぐことになりました。

高校生の時からバイクに乗っていました。当時は

ホンダタックスに乗っていました。当時は青年団にも所属していましたので、88CCのボアアップキットを作った奴がいて、それを付けるととても速くなります。名古屋まで買いに行き、付けたら50CCとは違う加速が上がるスピード感を感じた記憶があります。この趣味は現在でも続いておりまして、今はCB50 系の縦型エンジンに乗っています。自分の欲しいキットを加工して、自分でボアアップしてします。機械好きの面があるので自分で加工したりします。

私が2歳のころに父が御油の松並木の真ん中に土地を買って、会社を移転しました。その時に土地を余分に買ってあったので、色々と父はやりたいことをやっていました。父に付いて行き、私は父のお手伝いをしていました。親戚の人は、小学生なのにお手伝いが出来ると感心していたそうです。

父は 49 歳で亡くなりましたが、綿花から糸にする紡績を始めて、それが病気の原因だったようで、父は仕事をし過ぎだったようです。

大学を卒業するころ、母が会社の社長をしており、大学を卒業して会社に入りました。

私が30歳のころ、従業員がやめてしまうと、なかなか人が入ってこないので、これを機械化にするという考えで、色んな装置を考えました。ボタンを押すと機械がやってくれる様にしました。

中国から日本へ輸入は、私が 30 歳のころから始まりました。糸から始まり、紡績業が大打撃を受けました。その次に綿布が中国から入ってきました。綿の値段で買えてしまうので、綿布の業界もだいぶ被害を受けました。その時にうちも織物業を廃業しました。次は布団カバーも生地の値段で製品が入ってくるようになりました。うちの昔の本業は、生地を買って、白くした生地を縫製業者に卸していました。それが全く機能しなくなったのが 2000 年の頃です。

私が 41 歳の時に、インターネットショップを始めました。その時に名前を「松並木」にしました。松並木という名前は、日清紡の「三ツ桃」という名前があり、それに対抗する意味で「松並木」という名前の登録商標を取りました。インターネットショップをするときには、「松並木」という名前だけではダメで、「無添加ガーゼ寝具工房松並木」という長い名前になっています。これは検索のための対策です。

生地では用途が限られるので、カタログに載っているような製品を作って販売をしようと当初からの考えです。

インターネットショップを始めたのキッカケは、テレビでアトピーの方は綿製品が良いと医者が語っていたのを見て、同じ綿でも、化学物質とノリが添加していない本当の無添加ガーゼを作ろうと思ったのです。それが2000年です。ないものを作ろうという考えでした。それが今も活きています。

インターネットショップで売れて良いこともありますが、その分、販売側のサービスの縛りが出てきます。大変ですが、売るためには仕方ない部分もありました。2007、2008、2009年は注文が多くあり、ページの更新もできないくらいに注文が多く入ってきました。ネット販売の色々な経験をして、現在に至っております。

私のポリシーは、値引き販売はしないことです。ブランドは値引きしません。ルイビトンは値引きしないです。値引きしたらブランドではなくなります。トヨタの様に売りたいです。要は、物は自分で作って、自分で値段を決めて、自分で売る。この考えのもとで行動をしています。ご清聴ありがとうございました。

会社のホームページ

https://www.matsunamiki.co.jp/

★ニコニコボックス

加藤雅美会員　春の行楽参加の御礼
柴田陽一会員　本日新入会員スピーチを担当
早川喬俊会員　第64代市議会議長に選任され
加藤哲山会員　誕生日を祝って頂き
小田伊佐浩会員　〃
宇野秀幸会員　結婚記念日を祝って頂き
野中泰志会員　入会記念日を祝って頂き

会報担当：青谷友章・大仁孝泰