



やらまいか

クラブテーマ : Step Up 豊川宝飯～みんな仲良く～

会長／小田伊佐浩 幹事／石黒貴也 会報委員会／杉浦和人 原田浩史 館山紘介

例会会場／毎週火曜日 12:30 豊川商工会議所 ☎0533-86-4101

事務局／豊川市豊川町辺通 4-4 豊川商工会議所会館内 ☎0533-86-2535 Fax0533-86-8889 Email:hoirc@sala.or.jp

本年度第6回 通算 1764回 2024年8月20日 (火)	出席報告	会員総数	出席者数	出席率	7/30 修正出席率
		71名	34名	57.6%	72.1%

ゲスト：(なし) ビジター：(なし)

★会長あいさつ

小田伊佐浩会長



皆さん、こんにちは。素敵な T シャツを見てください。パリオリンピックのゴルフ観戦の T シャツだそうです。パリオリンピックで、日本は金

メダル 20 個、銀銅メダル合わせて 45 個と大変すばらしい成績でした。私も含めて日本国民がみんな熱く観戦することができた大会だったと思います。

8月8日例会は納涼例会でした。田中親睦委員長、担当の乙部副委員長、委員会メンバーの皆さんありがとうございました。大変楽しい納涼例会でした。若手の新会員も夜だから出席できたということもあり、交流できてよかったのではないかなと思います。

今月は会員増強と新クラブ結成推進月間と言うことで、今日は浅野会員委員長から会員増強のお話を伺えると思います。私も 19 年前にクラブに入会して、入会当時はなかなか出席できずにつまんないなどと言うような感があったのを覚えております。是非なかなか出席しづらいメンバーが来たときにはみんなで声をかけて、楽しい仲間ですよと言うことを伝えていただければと思います。

もう一つの情報として、国際ロータリーのホームページの MyRotary を見ました。2026-27 年度の RI 会長は、韓国のサンクー・ユン氏に決まったそうです。合わせて 2760 地区のガバナーノミニー・デジグ

ネートには名古屋東クラブの國府谷俊盛(コウノヤトシモリ)さんに決まりました。来年、再来年の役がだんだん決まって参ります。2 か月過ぎ、10 ヶ月を何とか乗り切ってやって参りたいと思いますのでよろしく願います。

今日は何週間ぶりです少し気温が下がっていますが、暑い日が続くようです。お体ご自愛頂くように宜しくお願い致します。

★幹事報告

石黒貴也幹事

例会臨時変更のお知らせ

9月10日のガバナー補佐訪問例会について
地区ポリオ根絶チャリティゴルフコンペについて
例会出席時のドレスコードについて

★会員委員会担当例会

浅野晋委員長



本日は会員委員会の担当例会です。8月1日に地区の会員増強セミナーがありまして出席して参りました。その時の資料を使って例会を進めさせていただきます。

最初に 2023-24 年度の会員増強最優秀クラブの表彰がありました。選定には 3 つの条件がありました。条件 1 会員数が純増、条件 2 その増加率が高い、条件 3 女性会員が複数増加です。総合 1 位は、名古屋宮の杜 RC と岡崎 RC です。名古屋宮の杜 RC は、増強数 8 名、増強率 111.8%、女性会員 2 名増強で

す。岡崎RCは、増強数7名、増強率108.4%、女性会員4名増強です。

10年ほど前に会員増強の委員長をさせて頂いた時に、純増が多くて、地区から増強のロータリーバッジをもらった記憶があります。

会員を増やすことも大切ですが、退会者を減らすことも大事です。世界のロータリークラブでは15万人が毎年入会して16万人が退会しています。全体的に減っていています。そして2760地区についても、昨年度の入会者367人に対して393人が退会しています。

主な退会理由としては、「高齢な方で同世代が少なくなり居心地が良くないと感じる」「健康上の理由」「新会員で自分の居場所がなかなか作れない」「例会に興味なくなった」などです。企業の出向による退会と同時に入会もあります。転勤の会員を除いてみると退会者は会員歴には関係ないです。自然退会は起こるため、入会を増やさないと会員数は減っていきます。クラブ細則で定めれば、クラブは新しい会員の種類を作ることができるし、ネーミングも内容もクラブが自由に決められるようになりました。

これから伸びていくクラブとは、会員の興味が沸く例会プログラムを考えること、寛容の精神、新しいことに挑戦するなどがあります。逆に退会がないクラブでは、どのようなことをやっているのか、そのあたりを地区から聞きたいと思いました。自分は、他のクラブの例会に出席したことがないですが、私的には、豊川宝飯クラブの例会に出席することは楽しいので、地区がいうこの内容はできていると思います。

会員増強の3本柱としては、クラブ戦略計画、新会員獲得、退会防止で、これは毎年言われていることです。

増強のセミナーの中で、高崎RCのバスターの田中久夫さんが講演されました。その内容も少し紹介させていただきます。

クラブ活性化を阻む5つの壁として、困ったクラブに共通する5つの問題点が、1シニア会員の自覚と立ち位置、2新会員へのフォローの不足、3クラブ会長のやる気の不足、4日本版DEIの存在(多様性、公平さ、インクルージョン)、5放っておいても拡大するクラブと放っておいたら消滅するクラブとのことです。

田中久夫さんが、チャットGPTが出た数年前に「ロータリーは、どうやったら会員が増えますか?」と質問をしたら、返事がなかったそうです。ここ最

近、同じ質問をしたら回答があったそうです。

ロータリーは、地域社会や世界中に通じるための非営利団体であり、世界中で多くのメンバーを抱えています。日本でもロータリーは広く知られていますが、会員数を増やすためには、以下のような戦略が考えられます。

1. 地元コミュニティでの露出を増やす。ロータリーがどのような団体であるかを地元の人に知ってもらうこと(公共イメージ)が大切です。地元の行事やイベントに参加し、ロータリーの活動やプロジェクトを紹介することで、人々の関心を引くことができます。

2. ネットワークを広げる。会員募集には、アダプターの会員が友人や家族、同僚などにロータリーについて語りかけることが有効です。また、ロータリーのオンラインプレゼンスを強化し、WEBサイトやソーシャルメディアなどを活用して、新しいメンバーを募集することもできます。

3. プロジェクトに参加する機会を提供する。ロータリーのプロジェクトや活動に積極的に参加することで、ロータリーに興味を持っている人々を誘引することができます。興味をもってくれた人々に対して、ロータリーへの参加を提案することができます。

4. 若者に届ける。若い世代にロータリーの存在を知ってもらうこと(公共イメージ)も重要です。ロータリーは、若い人々にとって、社会貢献やリーダーシップの経験を積む機会を提供することができます。若者たちに対して、ロータリーやプロジェクトに参加する機会を提供することで、新しいメンバーを獲得することができます。

地区の増強セミナーの資料に基づいて説明をさせて頂きましたが、とにかく皆さんからの情報を頂いて、会員委員会でしっかりと動いて会員獲得に努めて参りますので、今後ともよろしく願いいたします。ご清聴ありがとうございました。

★ニコニコボックス

山本博史会員	誕生日を祝って頂き
熊澤克人会員	〃
山本章吾会員	〃
寺部良洋会員	事業所創業を祝って頂き
池田 弘会員	〃
加藤雅美会員	入会記念日を祝って頂き

会報担当：杉浦和人・原田浩史・館山紘介